

Proposer des Solutions de Financement Export à vos clients en Afrique

Stéphane MUNOS (CCI International)

Sébastien BLANCHE (Getinge Group)

Sébastien CHABRILLAT (Stenuick International)

Guillaume VAULTIER (BPI France)

un évènement

Getinge Financial Services

Beyond financing



Sector & Asset expertise



A platform for:

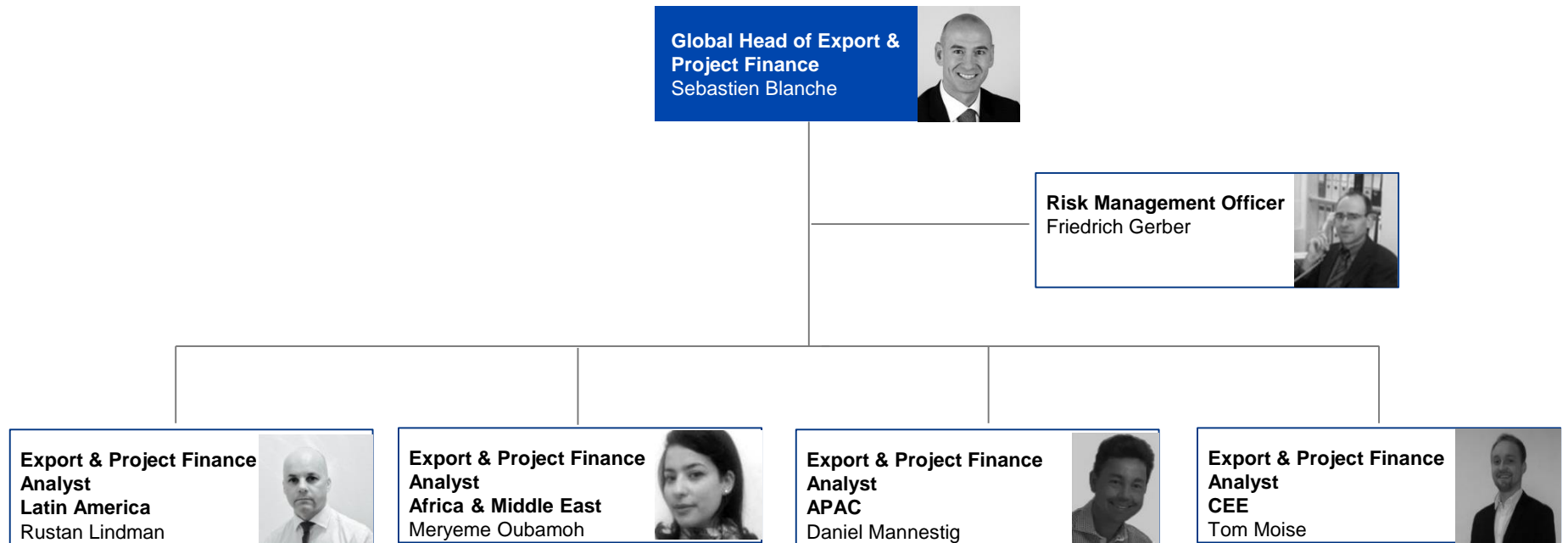
- Trade Finance
- Export Finance
- Project Finance
- Managed Equipment Services
- Advanced Payment Models

Tailor-made solutions

Focused on **customer needs** and delivering **flexible business solutions** in the healthcare industry.

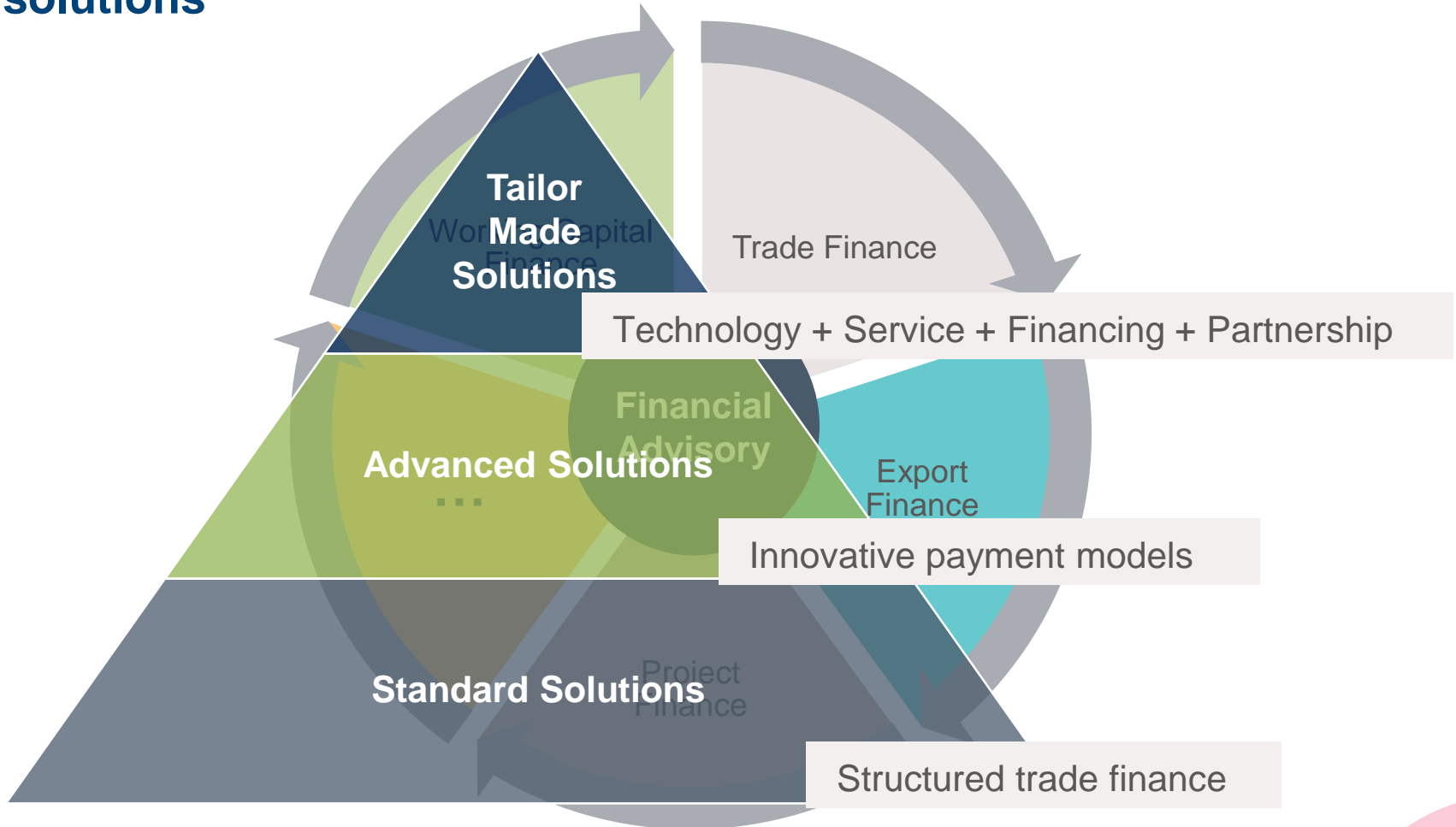
Getinge Financial Services

One dedicated team of experts



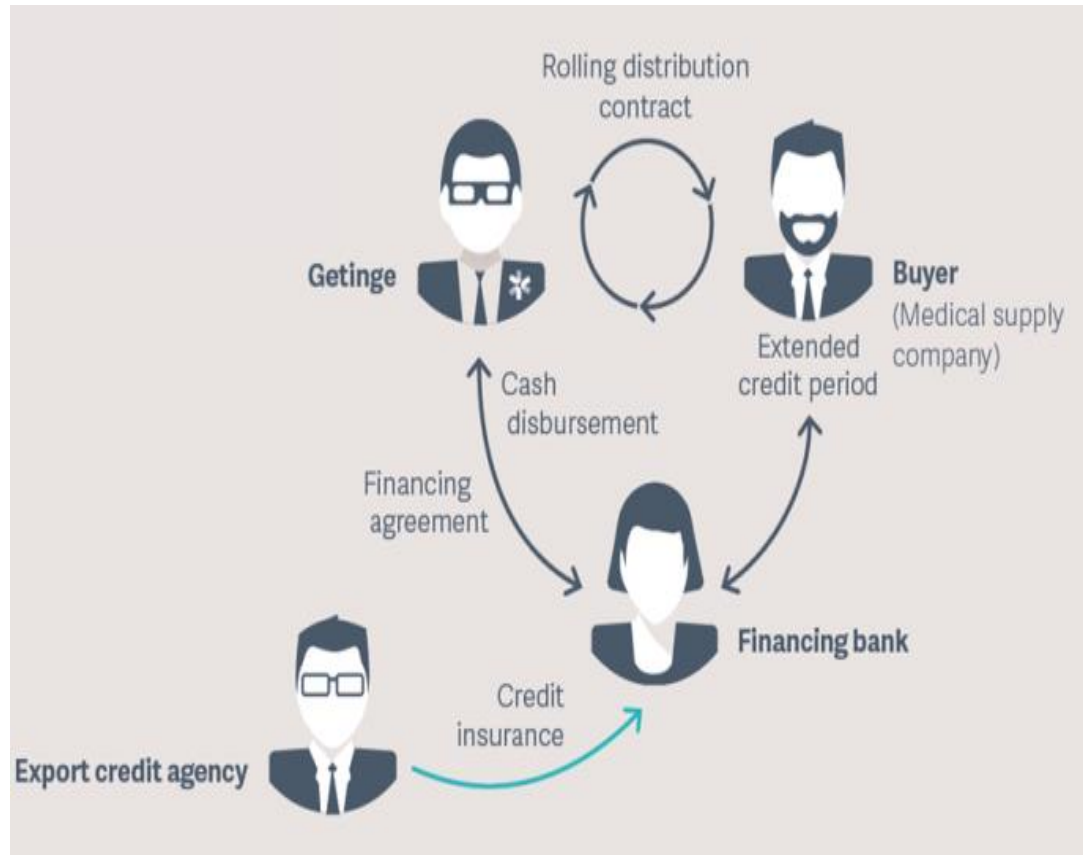
Getinge Financial Services

Our solutions



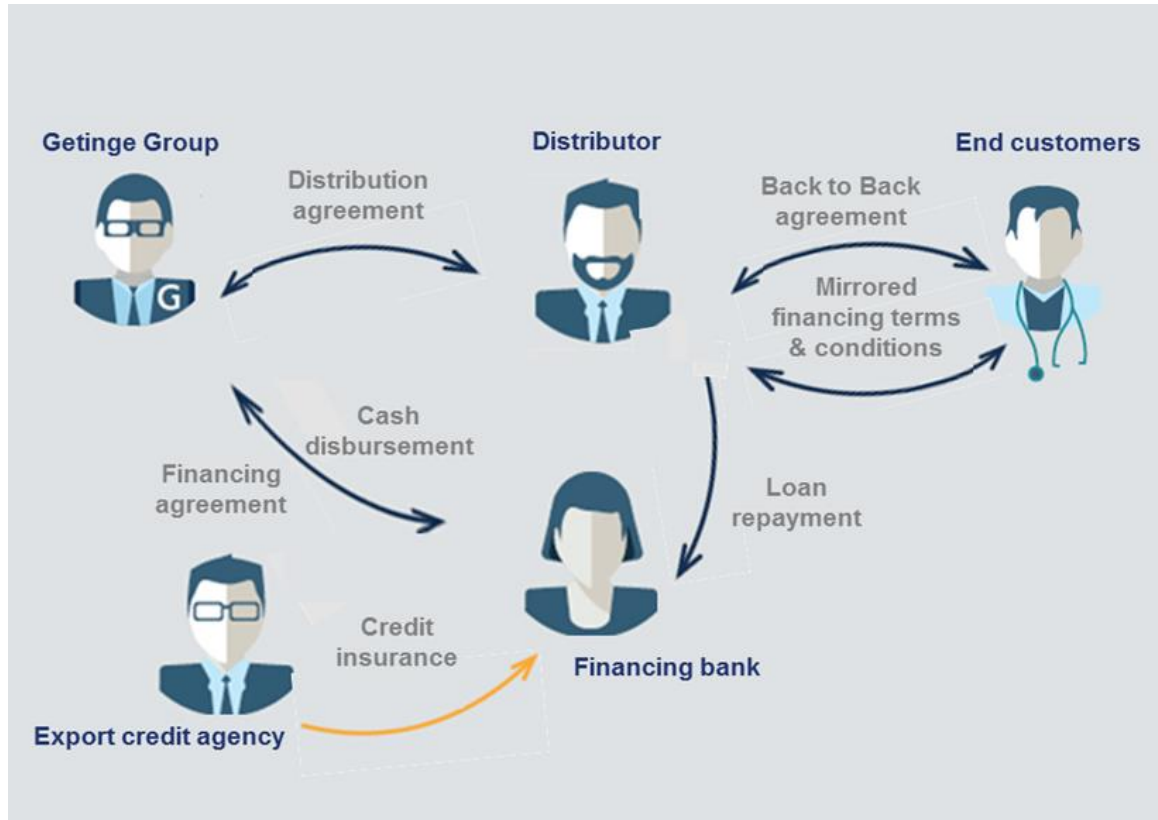
Getinge Financial Services

Revolving facility financing



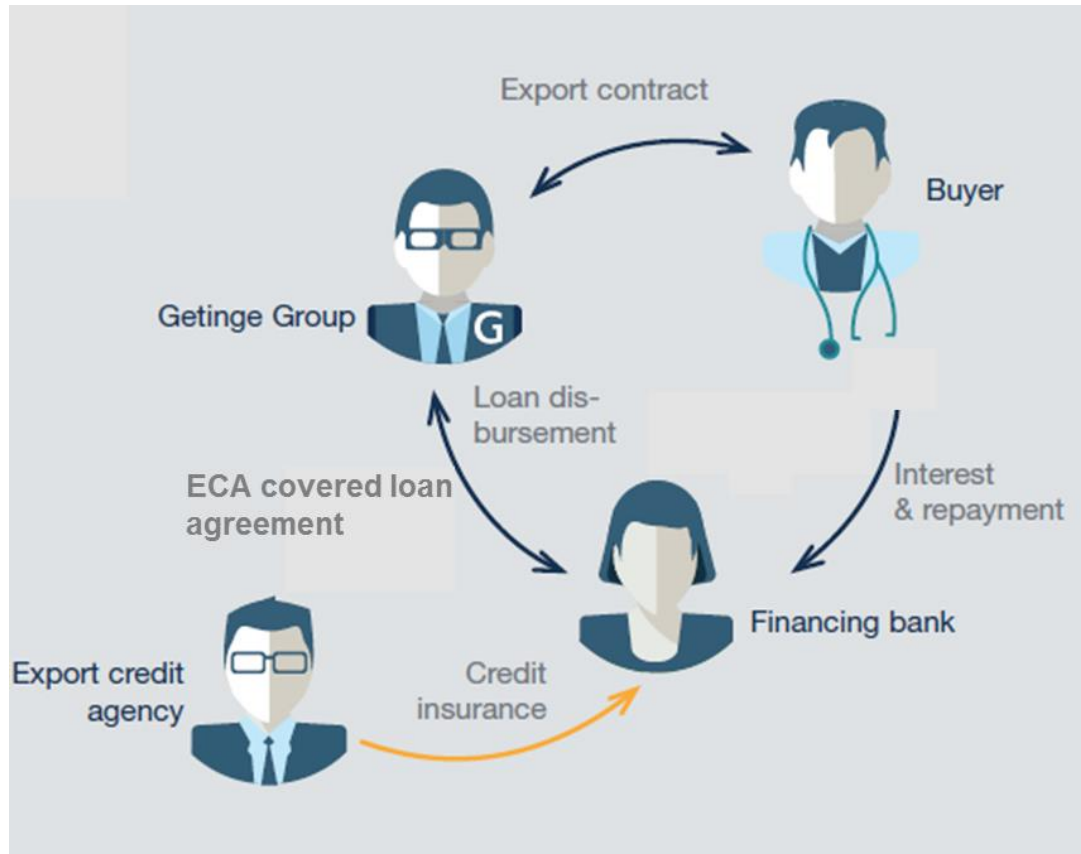
Getinge Financial Services

Back-to back financing



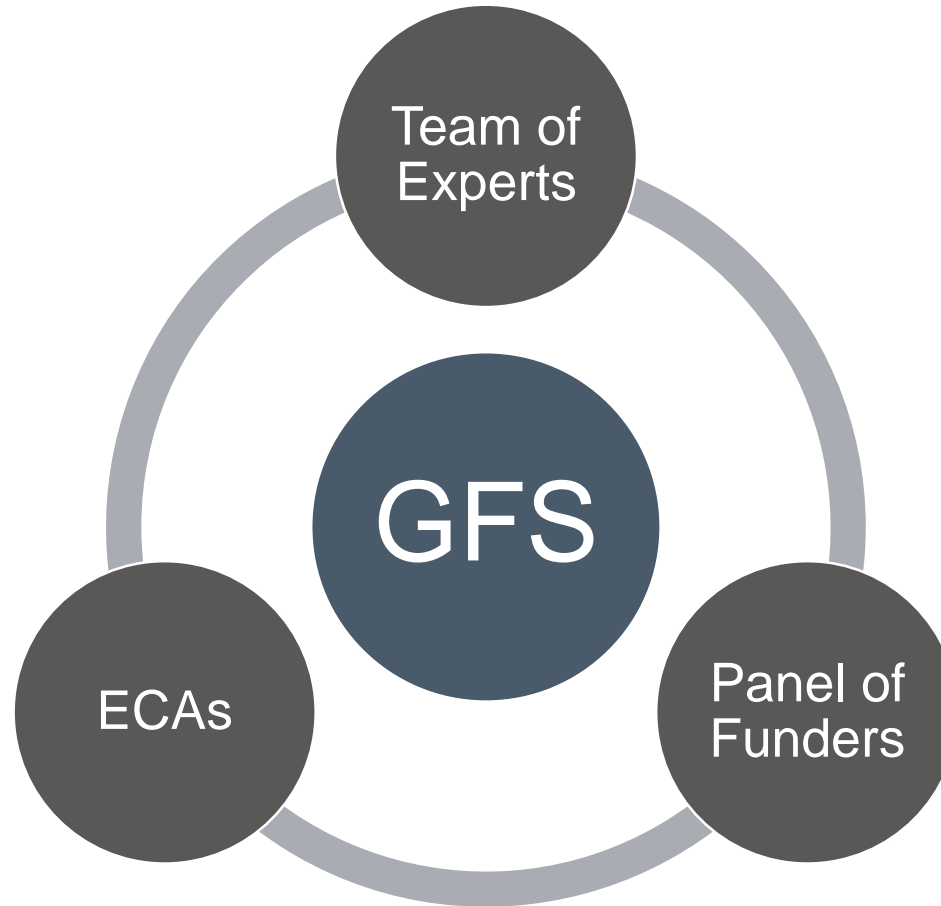
Getinge Financial Services

ECA Supplier Credit financing



Getinge Financial Services

One Team of dedicated experts



Exemple concret – Rachat de Crédit Fournisseur

BPI France a joué un rôle majeur en tant que principal partenaire permettant d'assurer et de financer le projet SOGEBAC au Mali qui consiste en la fourniture de 2 ateliers de forage complet.

Le projet a été structuré sous forme d'un Rachat de Crédit Export permettant au client de bénéficier de délais de paiement rallongés à coûts compétitifs

Coût de financement:

- Prime d'assurance
- Frais d'arrangement
- Frais d'engagement
- Frais juridiques
- Taux d'intérêt



4 ans

Mali

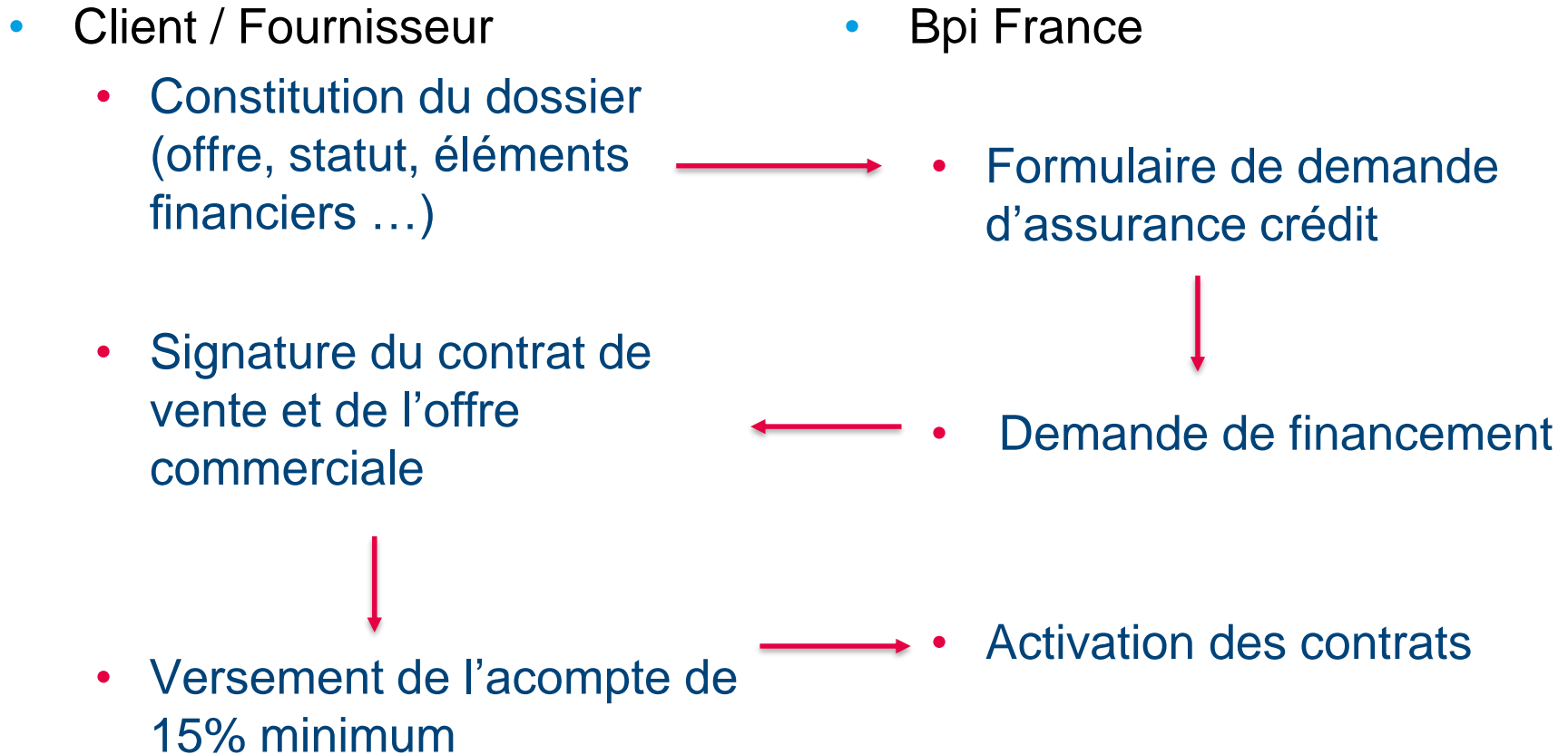


1.3 MEUR

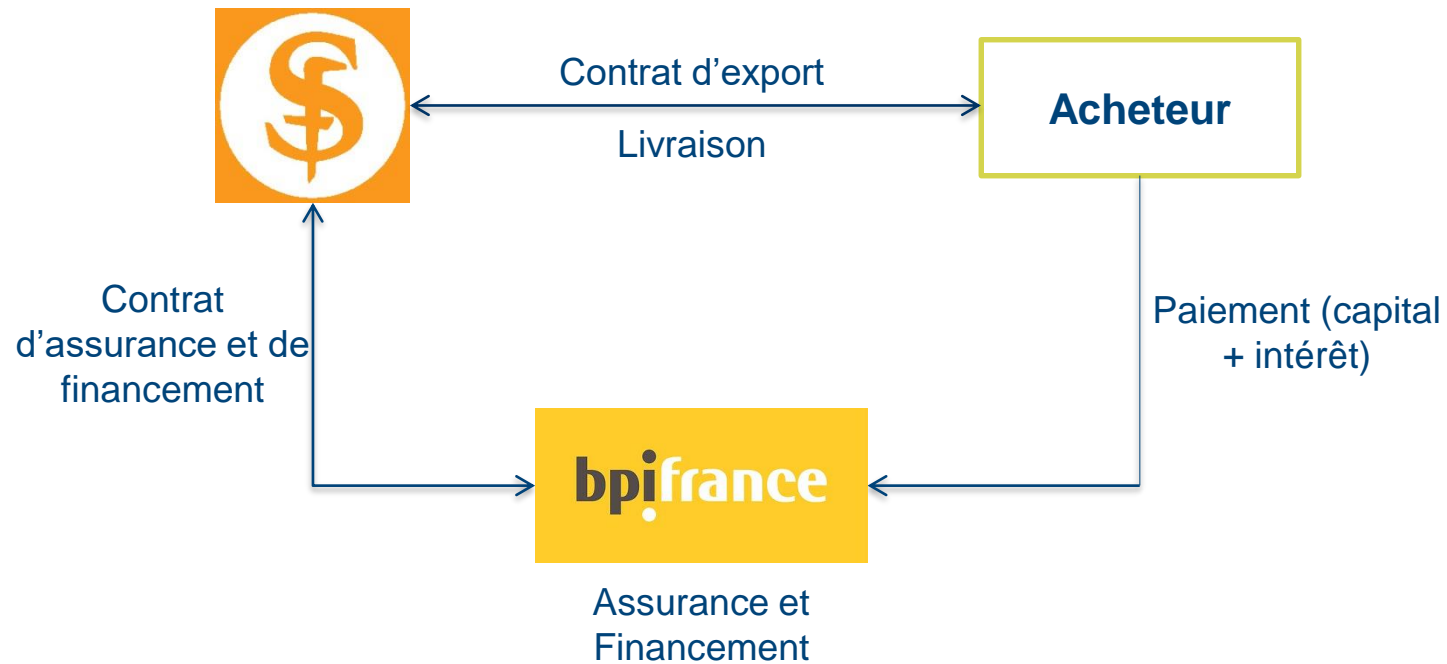
+/- 8,7%



Processus



Structure de financement



Une solution de financement moyen ou long terme des ventes à l'export

● Contexte

Une vente d'équipement ou de service d'une entreprise située en France vers un acheteur situé à l'étranger formalisée par un **contrat commercial**.

● Objectif double

- Permettre à l'exportateur d'être **payé au comptant** (transfert du risque de crédit à la banque et déconsolidation du bilan)
- Permettre à l'acheteur de **financer son acquisition à moyen/long terme**

● Constat

Effet de levier sur le montant de la commande et positionnement favorable vis-à-vis de la concurrence internationale



Problématiques d'entreprise

Solutions Bpifrance

- **Prospecter les marchés**



- Accompagnement développement export
- Assurance prospection Bpifrance

- **Financer son développement**



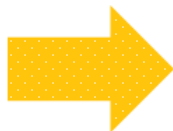
- Prêt Croissance Internationale Bpifrance
- Garantie Bpifrance de vos prêts bancaires

- **Sécuriser ses contrats**



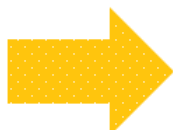
- Assurance-Crédit Bpifrance:
- Assurance-Change Bpifrance
- Garantie Bpifrance des cautions et préfinancement

- **Financer ses ventes**



- Mobilisation de créances à l'export
- Crédit export (acheteur ou fournisseur)

- **S'implanter à l'étranger**



- VIE et accompagnement implantation Business France
- Garantie de projets à l'international Bpifrance
- Garantie Investissement Bpifrance

CCI International Centre-Val de Loire
6 rue Pierre et Marie Curie - Parc d'activités - Ingré
45926 ORLÉANS CEDEX 9
T. 02 38 25 25 31 - F. 02 38 43 00 39

international@centre.cci.fr